

Contactar

Barcelona
625427173 (Mobile)
andres.jimenom@gmail.com

www.linkedin.com/in/andresjimeno
(LinkedIn)
www.jazzylabmkt.com/ (Personal)

Aptitudes principales

UX writing
IA aplicada al marketing
Gestión de CRO

Languages

Francés (Professional Working)
Inglés (Professional Working)
Catalán (Professional Working)

Certifications

Google Ads: Certificación en
Medición
IA Generativa: ChatGPT,
Midjourney, Runway, LLM, OpenA
Certificación de email marketing
Comercio electrónico
Certificación en Aplicaciones de
Google Ads

Publications

Blogger
• Colaboración bimestral en
Periódico Empresarial "New
Business, El Mundo Empresarial"

Andrés Jimeno

Marketing Digital, Inbound, Email Marketing, CRO
Barcelona, Cataluña, España

Extracto

Más allá de mi perfil en LinkedIn, puedes conocer a fondo mi forma de trabajar, mis proyectos y enfoque estratégico en → <https://www.jazzylabmkt.com>

Experiencia

THEBEERBOCK SL

Encargado de tienda y Consultor de Marketing
octubre de 2014 - diciembre de 2024 (10 años 3 meses)
Barcelona, Cataluña, España

Responsable de la estrategia de marketing y comunicación para tienda física y online, enfocándome en mejorar la visibilidad de la marca y atraer clientes. Encargado de la gestión de pedidos y stock, asegurando una operativa eficiente y optimizando la disponibilidad de productos.

Ejecución de campañas de Email Marketing, publicidad en medios sociales y Google Ads, aumentando el tráfico y las conversiones a través de estrategias digitales efectivas.

Manejo de la reputación online, respondiendo a reseñas y fortaleciendo la relación con los clientes en distintos canales. Experiencia en ventas y atención al cliente, ofreciendo un servicio de calidad para mejorar la experiencia de compra.

Minerva Mkt

Consultor de marketing digital
octubre de 2017 - enero de 2021 (3 años 4 meses)
Barcelona

Responsable de la gestión y dinamización de la comunidad de voluntarios de la Federación Española de Baloncesto, fomentando su participación y compromiso. Coordinación con la FEB y CaixaBank, principal patrocinador del programa, para el desarrollo de iniciativas estratégicas.

Organización de eventos y actividades para voluntarios, asegurando su correcta planificación y ejecución. Gestión de newsletters y redes sociales, creando contenido relevante para mantener informada y activa a la comunidad.

Encargado de la gestión de contenidos de la web, incluyendo la realización de entrevistas a voluntarios para dar visibilidad a sus experiencias y reforzar el impacto del programa.

Converxa Comunicación

Consultor de Marketing y Estrategia Digital

septiembre de 2010 - octubre de 2014 (4 años 2 meses)

Pamplona/Iruña, Comunidad Foral de Navarra, España

Desarrollo e implementación de estrategias de Inbound Marketing para atraer y convertir clientes potenciales. Consultoría en planificación y estrategia de medios sociales, optimizando la presencia digital de las marcas. Gestión de email marketing y marketing de contenidos, creando campañas y materiales alineados con los objetivos comerciales.

Organización de eventos de marketing y networking empresarial, fomentando oportunidades de negocio y crecimiento profesional.

XING

Ambassador Xing Navarra

enero de 2008 - diciembre de 2012 (5 años)

Encargado de la dinamización del foro de Xing Navarra, fomentando la participación y el intercambio de conocimientos entre profesionales.

Organización de eventos de networking presencial, creando espacios para el desarrollo de conexiones estratégicas y oportunidades de negocio.

Crecento!

Coordinador Nacional de la Red de Networking Empresarial

marzo de 2008 - agosto de 2010 (2 años 6 meses)

Pamplona/Iruña, Comunidad Foral de Navarra, España

Responsable de la organización y dirección técnica de los clubes de negocio de la Red Profit Club, impulsando el intercambio de contactos y referencias entre empresas y profesionales.

Formación en habilidades y estrategias de networking, tanto en entornos online como presenciales, para potenciar las oportunidades de negocio.

Realización de diagnósticos de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) en empresas y organizaciones, alineando sus estrategias con criterios de sostenibilidad y compromiso social.

AJE Navarra

Asistencia a Gerencia y Asesoramiento a Emprendedores
enero de 2006 - abril de 2008 (2 años 4 meses)

Pamplona/Iruña, Comunidad Foral de Navarra, España

Apoyo a la gerencia en la gestión y desarrollo de iniciativas empresariales.
Asesoramiento a emprendedores, guiándolos en sus estrategias de negocio y crecimiento.

Organización de eventos y encuentros empresariales interprovinciales, fomentando el networking y la creación de sinergias entre profesionales.
Coordinación de varias ediciones del Premio Joven Empresario Navarro y actos de motivación al emprendimiento, impulsando el talento y la innovación.

Gestión administrativa, planificación de torneos de pádel y organización de almuerzos empresariales, fortaleciendo la comunidad empresarial a través de actividades estratégicas y de networkig

Manpower

Administrativo

julio de 2005 - diciembre de 2005 (6 meses)

Pamplona/Iruña, Comunidad Foral de Navarra, España

Gestión administrativa en el área de selección de personal, incluyendo la recepción de currículums y preselección de candidatos para distintos perfiles profesionales. Apoyo en tareas administrativas y coordinación de procesos internos para optimizar la contratación y gestión del talento.

Educación

Universidad Pública de Navarra

Licenciado en Sociología, Sociología · (2000 - 2004)

Université de Lille

sociologie, sociologie · (2000 - 2002)